

# LUST AUF NEUE HERAUSFORDERUNGEN? DAS TRIFFT SICH GUT.

## WIR SUCHEN

## KEY ACCOUNT MANAGER (M/W)

40 WOCHENSTUNDEN (ab sofort)

Als einer der führenden Full-Service-Dienstleister für Medien-und Veranstaltungstechnik halten wir laufend Ausschau nach neuen kreativen Köpfen und Mitarbeitern mit Hingabe für Ihren Job, Herzblut, Detailverliebtheit, Einfallsreichtum, Leidenschaft und Humor. Nach Kollegen, die auch in der größten Hektik den Überblick behalten, freundlich und engagiert sind und ihr Augenmerk auf die Individualität unserer Kunden legen.

## AUFGABEN

- Betreuung des bestehenden Kundenstammes
- Akquisition von Neukunden
- Verkauf unserer Dienstleistungen
- unterstützen der Projektleitung
- Projektverantwortung gegenüber dem Kunden
- Netzwerk auf- und ausbauen (Messen, Events ...)

## ANFORDERUNGEN

- erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Berufsausbildung
- fachliche Kompetenz und Interesse an Weiterbildung im Bereich der Medientechnik
- mehrjährige Erfahrungen im Verkauf und der Kundenbetreuung
- gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Einsatzbereitschaft, Belastbarkeit und Ehrgeiz
- Führerschein Klasse B
- hohe Flexibilität und Anpassungsbereitschaft (Reisebereitschaft)

## WIR BIETEN

- als renommiertes Unternehmen mit positiven Firmenimage bieten wir einen zukunftssicheren Arbeitsplatz mit vielen Entwicklungsmöglichkeiten
- motiviertes und junges Team, in dem Arbeiten Spaß macht
- einen abwechslungsreichen und interessanten Aufgabenbereich mit flachen Hierarchien und individuellen Entwicklungsmöglichkeiten
- attraktives Gehalt und Führungsverantwortung

## ALLES WEITERE ERZÄHLEN WIR DIR IN EINEM PERSÖNLICHEN GESPRÄCH.

Wir freuen uns auf Deine Bewerbung inkl. Gehaltsvorstellung, sowie Deinem frühestmöglichen Eintrittszeitpunkt. Bitte per E-Mail an: Sebastian Kamm [job@sld-mediatec.de](mailto:job@sld-mediatec.de)